



# KAUF, VERKAUF UND NACHFOLGE- PLANUNG BEI STB-KANZLEIEN

## KANZLEIÜBERTRAGUNGEN OPTIMAL PLANEN UND GESTALTEN

Die Übertragung einer StB-Kanzlei (bzw. eines Sozietätsanteils) ist rechtlich und betriebswirtschaftlich ein komplexer Vorgang, der Käufer und Verkäufer häufig mit ungewohnten Fragestellungen konfrontiert. Häufig wird das Thema „Nachfolgeregelung“ erst sehr spät systematisch angegangen – oft zu Lasten des erzielbaren Veräußerungspreises. Unter Berücksichtigung des zeitlichen Vorlaufs, den die Suche nach einem geeigneten Nachfolger und die Umsetzung organisatorischer Maßnahmen in der Kanzlei erfordern, sollten die erforderlichen Maßnahmen jedoch möglichst frühzeitig eingeleitet werden. Nur so wird es gelingen, das eigene „Lebenswerk“ in die „richtigen“ Hände zu geben, den Mandantenstamm zu erhalten und einen angemessenen Kaufpreis für die Kanzlei zu erzielen. Das Seminar wendet sich gleichermaßen an Käufer und Verkäufer. Es behandelt die relevanten Punkte, die bei einer Kanzleiübertragung zu beachten sind und zeigt konkrete Lösungsansätze zu den wichtigsten Punkten einer Kanzleiübertragung auf.

## THEMEN

- Vorüberlegungen bei einer Kanzleiübertragung
- Finden eines geeigneten Käufers / Nachfolgers
- Bewertung der Kanzlei (Fallstudie: „Kanzleibewertung“)
- Gestaltung des Kaufvertrages, Kaufpreisregelungen
- Berufsrechtliche Fragen der Kanzleiübertragung
- Psychologische Aspekte der Kanzleiübertragung
- Typische Konfliktpunkte und deren Vermeidung
- Maßnahmen zur Steigerung des Kanzleiwerts
- Zeitlicher Ablauf einer Kanzleiübertragung
- Checklisten, Arbeitshilfen, Musterverträge

## MIT UNS BLEIBEN SIE BESTENS QUALIFIZIERT!

### TERMIN

07.11.2024

09.00 Uhr bis 12.00 Uhr

### TEILNAHMEGEBÜHR

195€\* je Verbandsmitglied  
und je Mitarbeiter

295€\* je Nichtmitglied

\* zzgl. gesetzl. USt

### TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Eine kostenfreie Stornierung  
ist bis 3 Tage vor Seminar-  
beginn möglich.

### REFERENT



### Dr. Andreas Nagel

studierte Wirtschaftswissenschaften in Hannover, promovierte in Stuttgart und ist seit 1991 selbstständiger Steuerberater. Er arbeitet sehr erfolgreich in der Aus- und Weiterbildung mit den Themenschwerpunkten Aufbau, Organisation, Management und Marketing kleinerer und großer Steuerberaterkanzleien.



**Seminar-Anmeldung**  
[www.dstv-bw.de/seminare](http://www.dstv-bw.de/seminare)

Sie können sich auch gerne per  
Mail: [webinar@dstv-bw.de](mailto:webinar@dstv-bw.de) oder per  
Fax: 0711 619 48 444 anmelden