



# DER WEG ZUR TOP-KANZLEI

## SO BAUEN SIE SYSTEMATISCH EINE SPITZENKANZLEI AUF

Wachsender Konkurrenz- und Honorardruck zwingen viele Steuerberater zunehmend, sich intensiver und regelmäßiger als bisher mit der Entwicklung der eigenen Kanzlei zu beschäftigen. Zur dauerhaften Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit gehört insbesondere die Festlegung einer zukunftsfähigen Kanzleistrategie, die Erarbeitung individueller Wettbewerbsvorteile sowie eine optimale Gestaltung der kanzleiinternen Arbeitsabläufe, um eine möglichst rationelle, fehlerfreie und qualitativ hochwertige Leistungserstellung durch alle Mitarbeiter sicherzustellen. Zur Sicherung der Ertragskraft sind daneben alle rechtlich zulässigen Maßnahmen zur Mandantengewinnung und Mandantenbindung in Erwägung zu ziehen.

## THEMEN

- Kanzleistrategie
  - Trends und Entwicklungen im Steuerberatungsmarkt
  - Maßnahmen zur Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit
  - Erarbeitung individueller Wettbewerbsvorteile
  - Festlegung einer individuellen Kanzleistrategie
- Kanzleicontrolling
  - Branchentypische Umsatz-/ Kostenstrukturen
  - Ausgewählte Branchenkennzahlen
  - Planung und Steuerung von Umsatz, Kosten und Gewinn
- Kanzleiorganisation
  - Optimierung der kanzleiinternen Arbeitsabläufe
  - Digitalisierung der Prozesse
  - Rationelles Erstellen der Beratungsleistungen
- Kanzleimarketing
  - Bestandsaufnahme: Das Ertragspotenzial der eigenen Kanzlei
  - Maßnahmen zur Mandantengewinnung und Mandantenbindung
  - Mandantengewinnung im Internet
  - Erschließung neuer Beratungsfelder
  - Entwicklung eines individuellen Marketingkonzepts
- Mitarbeiterführung
  - Systematische Mitarbeitersuche und Mitarbeiterauswahl
  - Mitarbeiterführung und Mitarbeitermotivation
  - Virtuelle Führung von Home-Office-Mitarbeitern
  - Zielvereinbarungen und Leistungsbeurteilungen
  - Leistungsgerechte Vergütungssysteme
  - Umgang mit Problem- / Konfliktsituationen, Teambildung

## MIT UNS BLEIBEN SIE BESTENS QUALIFIZIERT!



**Seminar-Anmeldung**  
[www.dstv-bw.de/seminare](http://www.dstv-bw.de/seminare)

Sie können sich auch gerne per  
Mail: [webinar@dstv-bw.de](mailto:webinar@dstv-bw.de) oder per  
Fax: 0711 619 48 444 anmelden

## TERMIN

10.05.2023  
09.00 Uhr bis 12.00 Uhr

## TEILNAHMEGEBÜHR

150 €\* je Verbandsmitglied  
und je Mitarbeiter  
250 €\* je Nichtmitglied  
\* zzgl. gesetzl. USt

## TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Eine kostenfreie Stornierung  
ist bis 3 Tage vor Seminar-  
beginn möglich.

## REFERENT



### Dr. Andreas Nagel

studierte Wirtschaftswissenschaften in Hannover, promovierte in Stuttgart und ist seit 1991 selbstständiger Steuerberater. Er arbeitet sehr erfolgreich in der Aus- und Weiterbildung mit den Themenschwerpunkten Aufbau, Organisation, Management und Marketing kleinerer und großer Steuerberaterkanzleien.